

# CURSO FORMAÇÃO **AGENTE DE CARGA INTERNACIONAL**

PROGRAMA DO CURSO



0800-718-3810 / 4062-0660 - Ramal: 0405

[www.abracomex.org](http://www.abracomex.org)



[/abracomexadm](https://www.facebook.com/abracomexadm)



[/abracomex](https://www.youtube.com/abracomex)

## FORMAÇÃO AGENTE DE CARGA INTERNACIONAL

Carga horária: 360h – Modalidade: Online

**Objetivo:** Habilitar os participantes para trabalhar com o agenciamento de cargas Internacionais, isto é, responsável pelo planejamento e a intermediação de soluções logísticas para movimentação de mercadorias mundialmente.

Muito mais! O Agenciamento de Cargas na qualidade de prestação de serviços logísticos envolve o transporte, consolidação, armazenagem, manuseio, embalagem ou distribuição de mercadorias, bem como serviços adicionais, incluindo desembarço aduaneiro, emissão de certificados para propósitos oficiais e contratação de seguro.

**Locais de trabalho:** Na qualidade de funcionário, consultor ou empresário, seguem as diversas áreas de atuação: Agentes de Carga (NVOC/FREIGHT FORWARDERS/OTM), empresas com importação, exportação, transportadores, empresas de desembarço aduaneiro, terminais alfandegados, aeroportuários, portos, corretoras de seguro, seguradoras, trading companies, armadores e empresas de consultorias.

### **Módulo 1: Introdução ao Agenciamento de Carga Internacional - 30h.**

- O perfil do negócio.
- O perfil do profissional que trabalha na área.
- As oportunidades de negócios globais.
- As principais dicas para o sucesso empresarial e profissional.

### **Módulo 2 - Elaboração do Artigo - 40h.**

- Planejamento do atendimento até a conclusão do processo agenciamento de carga internacional, com utilização dos sistemas utilizados pelas empresas.
- Desenvolver o estudo das quatro forças de mercado (clientes, concorrentes, fornecedores e produto assemelhado), para a instalação de uma empresa fictícia a escolha.
- Analisar a facilidade de entrada no mercado.
- Apresentar dados pertinentes e apontar defesa a cada item abordado, exemplo: ao escolher o nome da empresa, apontar a razão pela qual aquele nome foi definido e assim para todos os demais.

### **Módulo 3: Regras do Comércio Internacional - 25h.**

- Conceitos gerais de comércio exterior:
  - > Estrutura do comércio exterior brasileiro.
  - > Breve histórico.
- Os principais órgãos públicos de comércio exterior, suas funções e sobre o que legislam:
  - > Os principais intervenientes privados no comércio exterior.
- Incoterms.
- Tributos no comércio exterior (exportação e importação).
- As principais legislações de comércio exterior.
  - > Aspectos principais das normas administrativas – Portaria SECEX.
  - > Principais aspectos do regulamento aduaneiro.
- Fontes de pesquisa para consultas às legislações incluindo RFB, BACEN, DECEX e outros órgãos reguladores.
- Modalidades de pagamento no comércio exterior.
- Documentos e contratos aplicados aos modais de transporte: marítimo, aéreo, rodoviário e ferroviário.

### **Módulo 4: Sistemas Eletrônicos - 30h.**

- Siscomex – Siscarga.
- SISCOSEV.

#### **4.1: Simulação de Agenciamento de Cargas com o software Thor.**

- Apresentação das funcionalidades do sistema Thor, utilizado em empresas para gestão e controle de informações. Este sistema será utilizado no módulo para simular operações de agenciamento de carga.

### **Módulo 5: Perfil do Agente de Cargas - 25h.**

- Conceituando o agente de cargas.
- Departamento comercial.
- Departamento operacional.
- Departamento financeiro.
- Departamento de pricing.
- O Fechamento de câmbio na prática.
- Networking internacional.

## **Módulo 6: Gestão de Transporte Marítimo - 25h.**

- Tipos de navio e suas particularidades.
- Rotinas de importação e exportação.
- Particularidades.
- Relação peso/volume /frete marítimo/ etc.
- Transcrição de dados para Siscomex – Siscarga (B/L) – aspectos práticos.
- Operacionalização.
- Case real de uma operação.

## **Módulo 7: Logística - Terminal de Container Operador de Navio - 25h.**

- Logística de pátio (Layout).
- Gate in e Gate Out.
- Stacking.
- Planos de carga.
- Equipamentos de movimentação de carga.
- Tipos de carga, unitização e embalagem.
- O container.
- Custos aplicados armazenagem.
- Documentação pertinente.
- DTA.
- Presença de carga na importação e exportação.
- ERP.

## **Módulo 8: Gestão de Transporte Aéreo - 30h.**

- Tipos de aeronaves e suas particularidades.
- Rotinas de importação e exportação.
- Particularidades.
- Relação peso/volume / frete aéreo / etc.
- Receita Federal – Mantra.
- Operacionalização.
- Case real de uma operação.

## **Módulo 9: Introdução ao Afretamento de Navios - 25h.**

- Navegação Marítima Internacional (Shipping) Afretamento.
  - › Players do Mercado: Afretadores, Fretadores, Shipbrokers.
  - › Tipos de Contratos de Afretamento.
  - › Elementos Básicos do Afretamento por Viagem.
  - › Chartering Terms (Termos de Afretamento).
  - › Ciclos dos Fretes.
- Oferta/Negociação de Cargas de Exportação ao Mercado.
  - › Conceitos Importantes na Navegação Marítima Internacional.
  - › Oferta/Negociação de Cargas de Exportação ao Mercado.
  - › Modelo de Oferta de Carga (Break Bulk) ao Mercado de Navegação.
  - › Etapas das Rodadas de Negociação.
  - › Comissão do Ship Broker.
  - › Cotação do Frete Marítimo.
- Principais Documentos Utilizados no Transporte Marítimo – Parte I
  - › Booking Note (Nota de Reserva).
  - › Notice of Readiness – N.O.R. (Aviso de Prontidão).
  - › Cargo Manifest (Manifesto de Carga).
  - › Stowage Plan (Plano de Estiva).
  - › Stowage Declaration (Declaração de Estiva).
- Principais Documentos Utilizados no Transporte Marítimo – Parte II
  - › Tally Sheet (Talhe de Embarque).
  - › Mate's Receipt (Recibo do Imediato).
  - › Statement of Facts (Relatórios de Fatos).
  - › Letter of Indemnity (Carta de Indenização).
  - › Bill of Lading (Conhecimento de Embarque Marítimo).

## **Módulo 10: Agenciamentos de Cargas - FREIGHT FORWARDER e NVOCC - 40h.**

- Estrutura interna de um agente de cargas.
- Contratos e sua relação com terminais.
- Contratos e sua relação com armadores e cias aéreas.
- Procedimentos e rotinas operacionais, comerciais, administrativa e financeira.
- Aspectos legais de cobertura.
- MB/L x HBL.

- A consolidação de carga aérea.
- Consolidação marítima.
- Estratégia aplicada à rotina operacional para efeito de consolidação de cargas (MBL x YY NR de HB/L).
- Aspectos gerais.

### **Módulo 11: Gestão do Departamento Comercial - 25h.**

- Estrutura comercial piramidal.
- Estratégia comercial aplicada.
- Formação de preços.
- Mercado potencial/prospect market.
- Case: práticas comerciais.

### **Módulo 12: Empreendendo: Como Montar um Agente de Cargas - 40h.**

- CNPJ: objeto social pertinente.
- Regime de tributação coerente ao nível de rentabilidade.
- Habilitação junto a RFB/DMM [normatização].
- Appointment Letter.
- Networking internacional [push-pull commercial efforts].
- Aspectos legais de amparo à empresa.
- Start Up empresarial.
- Staff mínimo / organograma.
- Contratos.
- Clausulas de B/L.
- Outsourcing.
- Case: Debate.

**Visita Técnica:** será agendada de acordo com a disponibilidade dos terminais portuários.

**1. Portal Educacional:** É a área acadêmica e o local de estudo, onde os alunos acessam seu cadastro administrativo, financeiro, bem como os materiais didáticos do curso e interagem com os demais alunos, tutores e realizam atividades.

**2. O endereço do Portal Educacional é:** [www.ensinocomex.com.br](http://www.ensinocomex.com.br)

**3.** Os conteúdos do curso podem ser acessados em qualquer dia à qualquer horário, até o prazo final do curso, de acordo com o calendário da turma, disponível no Portal Educacional.

**4. Veja como é fácil estudar na Abracomex acesse:** [Apresentação do Portal de Ensino](#) - <http://bit.ly/portal-ensino>

**5. Duração do Curso:** 6 meses.

## MATRICULE-SE



[inscricao@  
abracomex.org](mailto:inscricao@abracomex.org)



0800-718-3810



[abracomex.org](http://abracomex.org)