

CURSO FORMAÇÃO **AGENTE DE CARGA INTERNACIONAL**

PROGRAMA DO CURSO



0800-718-3810 / 4062-0660 - Ramal: 0405

www.abracomex.org



[/abracomexadm](https://www.facebook.com/abracomexadm)



[/abracomex](https://www.youtube.com/abracomex)

FORMAÇÃO AGENTE DE CARGA INTERNACIONAL

Carga horária: 360h – Modalidade: Online

Objetivo: Habilitar os participantes para trabalhar com o agenciamento de cargas Internacionais, isto é, responsável pelo planejamento e a intermediação de soluções logísticas para movimentação de mercadorias mundialmente.

Muito mais! O Agenciamento de Cargas na qualidade de prestação de serviços logísticos envolve o transporte, consolidação, armazenagem, manuseio, embalagem ou distribuição de mercadorias, bem como serviços adicionais, incluindo desembarço aduaneiro, emissão de certificados para propósitos oficiais e contratação de seguro.

Locais de trabalho: Na qualidade de funcionário, consultor ou empresário, seguem as diversas áreas de atuação: Agentes de Carga (NVOC/FREIGHT FORWARDERS/OTM), empresas com importação, exportação, transportadores, empresas de desembarço aduaneiro, terminais alfandegados, aeroportuários, portos, corretoras de seguro, seguradoras, trading companies, armadores e empresas de consultorias.

Módulo 1: Perfil do Profissional e Responsabilidades – 25h.

- Conceituando o agente de cargas.
- Departamento comercial.
- Departamento operacional.
- Departamento financeiro.
- Departamento de pricing.
- O Fechamento de câmbio na prática.
- Networking internacional.

Módulo 2: Conceitos Gerais de Comércio Exterior – 30h.

- Conceitos gerais de comércio exterior.
 - > Estrutura do comércio exterior brasileiro.
 - > Breve histórico.
- Os principais órgãos públicos de comércio exterior, suas funções e sobre o que legislam.
 - > Os principais intervenientes privados no comércio exterior.
- Incoterms.
- Tributos no comércio exterior (exportação e importação).

- As principais legislações de comércio exterior.
 - Aspectos principais das normas administrativas – Portaria SECEX.
 - Principais aspectos do regulamento aduaneiro.
- Fontes de pesquisa para consultas às legislações incluindo RFB, BACEN, DECEX e outros órgãos reguladores.
- Modalidades de pagamento no comércio exterior.
 - Documentos e contratos aplicados aos modais de transporte: marítimo, aéreo, rodoviário e ferroviário.

Módulo 3: Unitização de Cargas e Embalagens – 30h.

- Conceitos gerais e tipos de unitização.
- Custos e segurança na unitização de cargas.
- Sistemas de unitização de cargas.
- Consolidação e desconsolidação de carga.
- Demurrage e detention e leasing de container.
- Embalagens x Unitização.
- Operações com cargas perigosas.

Módulo 4: Gestão dos Modais de Transportes – 25h.

- Geopolítica de transportes no Brasil.
- Transporte marítimo.
- Transporte aéreo.
- Transporte rodoviário.
- Transporte ferroviário.
- Transporte aquaviário: marítimo (longo curso e cabotagem), fluvial e lacustre.
- A multimodalidade no transporte e o OTM.
- Seguros [mercadoria x RC // casco x P&I].
- Fretes e conhecimentos de carga em cada modal.
- Análise comparada das características, vantagens e desvantagens de cada modal.
- Discussão sobre a situação da malha de transportes brasileira e suas repercussões no comércio exterior.

Módulo 5: Operação em Portos, Aeroportos e Demais Áreas Alfandegadas – 25h.

- Características das principais áreas alfandegadas.

- A cadeia de negócios e principais agentes.
- Órgãos intervenientes em portos e aeroportos.
- Equipamentos de operação.
- Regras legais e rotinas.
- Avaliação logística dos portos e aeroportos brasileiros.
- Visita Técnica Virtual.

Módulo 6: Logística - Terminal de Container Operador de Navio – 20h.

- Logística de pátio [Layout].
- Gate in e Gate Out.
- Stacking.
- Planos de carga.
- Equipamentos de movimentação de carga.
- Tipos de carga, unitização e embalagem.
- O container.
- Custos aplicados armazenagem.
- Documentação pertinente.
- DTA.
- Presença de carga na importação e exportação.
- ERP.

Módulo 7: Introdução ao Afretamento de Navios – 20h.

- Navegação Marítima Internacional (Shipping) Afretamento.
 - Players do Mercado: Afretadores, Fretadores, Shipbrokers.
 - Tipos de Contratos de Afretamento.
 - Elementos Básicos do Afretamento por Viagem.
 - Chartering Terms (Termos de Afretamento).
 - Ciclos dos Fretes.
- Oferta/Negociação de Cargas de Exportação ao Mercado.
 - Conceitos Importantes na Navegação Marítima Internacional.
 - Oferta/Negociação de Cargas de Exportação ao Mercado.
 - Modelo de Oferta de Carga (Break Bulk) ao Mercado de Navegação.
 - Etapas das Rodadas de Negociação.

- Comissão do Ship Broker.
- Cotação do Frete Marítimo.
- Principais Documentos Utilizados no Transporte Marítimo – Parte I
 - Booking Note (Nota de Reserva).
 - Notice of Readiness – N.O.R. (Aviso de Prontidão).
 - Cargo Manifest (Manifesto de Carga).
 - Stowage Plan (Plano de Estiva).
 - Stowage Declaration (Declaração de Estiva).
- Principais Documentos Utilizados no Transporte Marítimo – Parte II
 - Tally Sheet (Talhe de Embarque).
 - Mate's Receipt (Recibo do Imediato).
 - Statement of Facts (Relatórios de Fatos).
 - Letter of Indemnity (Carta de Indenização).
 - Bill of Lading (Conhecimento de Embarque Marítimo).

Módulo 8: Gestão de Estoques e Armazenagem – 25h.

- Gestão de estoques.
- O almoxarifado.
 - Características do layout de um almoxarifado.
 - Método ABC de alocação de materiais em estoques.
 - Tipos de almoxarifado.
 - Atividades do almoxarifado.

Módulo 9: Introdução ao Agenciamento de Carga Internacional – 20h.

- O perfil do negócio.
- O perfil do profissional que trabalha na área.
- As oportunidades de negócios globais.
- As principais dicas para o sucesso empresarial e profissional.

Módulo 10: Agenciamentos de Cargas - FREIGHT FORWARDER e NVOCC – 25h.

- Estrutura interna de um agente de cargas.
- Contratos e sua relação com terminais.
- Contratos e sua relação com armadores e cias aéreas.

- Procedimentos e rotinas operacionais, comerciais, administrativa e financeira.
- Aspectos legais de cobertura.
- MB/L x HBL.
- A consolidação de carga aérea.
- Consolidação marítima.
- Estratégia aplicada à rotina operacional para efeito de consolidação de cargas (MBL x YY NR de HB/L)
- Aspectos gerais.

Módulo 11: Gestão do Departamento Comercial – 20h.

- Estrutura comercial piramidal.
- Estratégia comercial aplicada.
- Formação de preços.
- Mercado potencial/prospect market.
- Case: práticas comerciais.

Módulo 12: Sistemas Eletrônicos – 30h.

- Siscomex – Siscarga.
- SISCOSEV.

12.1: Simulação de Agenciamento de Cargas com o software Thor.

- Apresentação das funcionalidades do sistema Thor, utilizado em empresas para gestão e controle de informações. Este sistema será utilizado no módulo para simular operações de agenciamento de carga.

Módulo 13: Empreendendo: Como Montar um Agente de Cargas – 25h.

- CNPJ: objeto social pertinente.
- Regime de tributação coerente ao nível de rentabilidade.
- Habilitação junto a RFB/DMM [normatização].
- Appointment Letter.
- Networking internacional [push-pull commercial efforts].
- Aspectos legais de amparo à empresa.
- Start Up empresarial.
- Staff mínimo / organograma.

- Contratos.
- Clausulas de B/L.
- Outsourcing.
- Case: debate.

Módulo 14 - Elaboração do Plano de Negócios - 40h.

- Planejamento do atendimento até a conclusão do processo agenciamento de carga internacional, com utilização dos sistemas utilizados pelas empresas.
- Desenvolver o estudo das quatro forças de mercado (clientes, concorrentes, fornecedores e produto assemelhado), para a instalação de uma empresa fictícia a escolha.
- Analisar a facilidade de entrada no mercado.
- Apresentar dados pertinentes e apontar defesa a cada item abordado, exemplo: ao escolher o nome da empresa, apontar a razão pela qual aquele nome foi definido e assim para todos os demais.

Visita Técnica: será agendada de acordo com a disponibilidade dos terminais portuários.

1. Portal Educacional: É a área acadêmica e o local de estudo, onde os alunos acessam seu cadastro administrativo, financeiro, bem como os materiais didáticos do curso e interagem com os demais alunos, tutores e realizam atividades.

2. O endereço do Portal Educacional é: www.ensinocomex.com.br

3. Os conteúdos do curso podem ser acessados em qualquer dia à qualquer horário, até o prazo final do curso, de acordo com o calendário da turma, disponível no Portal Educacional.

4. Veja como é fácil estudar na Abracomex acesse: [Apresentação do Portal de Ensino](#) - <http://bit.ly/portal-ensino>

5. Duração do Curso: 6 meses.

MATRICULE-SE



[inscricao@
abracomex.org](mailto:inscricao@abracomex.org)



0800-718-3810



abracomex.org