

# MBA MBA EXECUTIVO EM COMÉRCIO EXTERIOR

FOCO DESPACHANTE ADUANEIRO

PROGRAMA DO CURSO



0800-718-3810 / 4062-0660 - Ramal: 0405  
[www.abracomex.org](http://www.abracomex.org) | [www.bsmib.org](http://www.bsmib.org)



[/abracomexadm](https://www.facebook.com/abracomexadm)



[/abracomex](https://www.youtube.com/abracomex)

## Metodologia de Ensino Focada no Mercado de Trabalho

Os cursos de MBA oferecidos pela ABRACOMEX são compostos por TRÊS FASES, totalizando aproximadamente 12 meses. Quando completadas habilitam o aluno com a DUPLA CERTIFICAÇÃO (BRASIL/EUA).

**1ª Fase:** Módulos realizados na Massachusetts Institute of Business (MIB), à distância, no idioma português, onde o aluno estuda temas voltados para formação do GESTOR de negócios no ambiente internacional. Essa fase possui duração de 4 meses.

**2ª Fase:** O aluno escolhe uma área de foco, na qual deseja atuar profissionalmente. Os estudos são voltados para a experiência PRÁTICA, através do desenvolvimento de casos reais. Essa fase possui duração de 6 meses.

**3ª Fase:** São os módulos relacionados ao trabalho de conclusão de curso, produção da monografia e um módulo que prepara o aluno para exercer a atividade de professor, no Ensino Superior. Essa fase possui duração de 2 meses.



## PROGRAMA DETALHADO

Carga horária: 480h – Modalidade: Online

### FASE 1 - MÓDULOS INTRODUTÓRIOS: GLOBAL BUSINESS MANAGEMENT

Carga horária: 100h – Modalidade: Online

Esta fase tem por objetivo preparar o aluno para exercer suas competências empreendedoras nas diferentes áreas de negócios, segundo tendências e influências do mercado internacional, seja atuando na **gestão dos negócios internacionais, operações de logística, comércio exterior ou marketing.**

#### **Módulo 1: Análise do Ambiente Internacional de Negócios - 15h.**

- Análise ao ambiente de negócios mundial.
- Estudo das principais tendências econômicas nos mercados internacionais.
- Planejamento de negócios internacionais.

#### **Módulo 2: Gestão das Estratégias de Internacionalização Empresarial - 18h.**

- Estuda práticas de gestão em negócios internacionalizados.
- Discutem os principais temas relativos ao processo de decisão, relacionados a estratégias, gestão de operações e inovação, gestão de pessoas, do conhecimento e das competências e aspectos culturais, com destaque ao caso brasileiro.

#### **Módulo 3: Ambiente Cultural dos Mercados Globais - 15h.**

- Aspectos Culturais e de Gestão.
- Aspectos Políticos.
- Aspectos Legais.

#### **Módulo 4: Gestão dos Negócios com Mercado Americano - 10h.**

- Análise Geral sobre o País e Mercado.
- Aspectos Relevantes para Negociação.
- Como Localizar Produtos e Selecionar Fornecedores.
- Oportunidade de Exportação.
- Medidas para Garantia de Eficiência e Segurança.
- Considerações Importantes sobre a Logística.

## **Módulo 5: Gestão de Negócios Internacionais - 22h.**

- Localização de clientes.
- Estilos de negociação.
- Etapas de uma negociação.
- Diferenças culturais.
- Características das negociações internacionais.

## **Módulo 6: Consultoria Empresarial - 20h.**

- O papel do consultor empresarial.
- Áreas de consultoria empresarial.
- Cuidados com a Contratação.
- Como Elaborar Proposta para Projetos de Consultoria.
- Relacionamento com clientes e Marketing Pessoal.
- Como fazer o Diagnóstico Técnico das necessidades da empresa.
- Técnicas de Gestão de projetos.

## FASE 2 - ÁREA DE FOCO: DESPACHANTE ADUANEIRO

Carga horária: 360h – Modalidade: Online

### Módulo 1: Apresentação da Profissão e Habilitação - 45h.

- **Aula 1: Perfil do Profissional, Responsabilidades e Oportunidades Profissionais**

- » Histórico da profissão.
- » As funções do ajudante e do despachante segundo a Legislação. Responsabilidades legais e penalidades.
- » Áreas de atuação baseado na Legislação e nas Demandas do Mercado (consultoria).
- » Os maiores desafios do profissional no cenário atual (legislação, concorrência, mercado e globalização).
- » Formas de habilitação profissional junto a Receita Federal.

- **Aula 2: Registro do Ajudante e Despachante Aduaneiro na RFB**

- » Documentos necessários.
- » Requerimento e concessão do registro.
- » Prazo mínimo para se tornar despachante.
- » Exame de qualificação da Receita Federal do Brasil.

### Módulo 2: Estrutura do Comércio Exterior - 35h.

- **Aula 1: Conceitos Gerais de Comércio Exterior** » Histórico da profissão.utura do comércio exterior brasileiro.

- » Breve histórico.
- » Os principais órgãos públicos de comércio exterior, suas funções e sobre o que legislam.
- » Os principais intervenientes privados no comércio exterior.
- » Classificação Fiscal de Mercadorias – NCM
  - Conceito e objetivos.
  - SH – Sistema Harmonizado.
  - NCM – Nomenclatura Comum do MERCOSUL.
  - DBN – Detalhamento Brasileiro Nomenclatura.
  - TEC – Tarifa Externa Comum.
  - Regras de classificação fiscal de mercadorias.
- » Tributos no Comércio Exterior (Exportação e Importação)
  - Conceito.

- Principais tributos Incidentes do Comércio Internacional.
- Impostos na exportação: IE, IPI, PIS, COFINS e ICMS.
- Os benefícios fiscais na exportação.
- Impostos na importação: II, IPI, PIS, COFINS e ICMS.
- Base de cálculo.
- Incidência.
- Alíquotas.
- Recolhimento.
- » Demais despesas: Demurrage, armazenagem, AFRMM, etc.
- » Métodos previstos no Acordo de Valoração Aduaneira – AVA-GATT
- » Simulação de:
  - Preço de exportação.
  - Custos na importação.
- » As Principais Legislações de Comércio Exterior.
  - Aspectos Principais das Normas Administrativas – Portaria SECEX:
  - O que a legislação normatiza.
  - Tópicos mais relevantes para o despacho aduaneiro (exemplo: licença de importação, registro de exportação, exportação em consignação).
- » Principais Aspectos do Regulamento Aduaneiro:
  - Visão Geral.
  - Tópicos mais relevantes para o despacho aduaneiro: Zona primária e zona secundária, da Administração Aduaneira, do Controle Aduaneiro de Veículos, do Controle das Unidades de Carga e do Despacho Aduaneiro.
- » Fontes de pesquisa para consultas às Legislações incluindo RFB, BACEN, DECEX e outros Órgãos Reguladores.
- » Análise e Atividades com Principais Documentos na Exportação e Importação
- » Conhecimento de transporte internacional:
  - B/L – Bill Of Lading.
  - AWB - Air WayBill.
  - CTR – Conhecimento Transporte Rodoviário.
  - CTF – Conhecimento Transporte Ferroviário.
  - Invoice / Fatura.
  - Packing List / Romaneio.
  - Certificado de Origem.

- » Modalidades de Pagamento no Comércio Exterior
- » Características, riscos e aplicabilidade:
  - Pagamento Antecipado.
  - Remessa sem saque.
  - Cobrança Documentária.
  - Carta de Crédito.

### **Módulo 3: Gestão da Logística Aduaneira - 35h.**

#### **• Aula 1: Transporte e Logística no Comércio Exterior**

- » Conceito de Logística e Logística Internacional.
- » Modais de transportes.
- » Transporte Multimodal e Intermodal.
- » Incoterms.
  - Conceitos de Incoterms.
  - Câmara de Comércio Internacional – CCI.
  - Objetivos.
  - Estrutura dos INCONTERMS: Grupos E,F,C e D.
- » Transporte internacional aéreo.
  - Características, frete e cálculo de frete.
- » Transporte internacional aquaviário de carga.
  - Características, frete e cálculo de frete.
- » Transporte internacional terrestre.
  - Características, frete e cálculo de frete.
- » Transporte internacional multimodal e intermodal
- » Consolidação de carga.
- » Unitização de carga.
- » Tipos de embalagens e contêineres.
- » Tipos de navios.

### **Módulo 4: Procedimentos de Exportação - 60h.**

#### **• Aula 1: Exportação Teórica**

- » Despacho Aduaneiro de Exportação - Instrução Normativa SRF nº 028 e alterações.
- » Portal Único SISCOMEX.
- » Etapas do Despacho Aduaneiro de Exportação e Análise dos Documentos de Instrução.

- » OEA – Operador Econômico Autorizado.
- » Programa Brasileiro de OEA IN RFB Nº 1598/2015.
- » Elaboração/Registro.
- » DU-E – Documento Único de Exportação – Instrução Normativa RFB nº 1702, de 21 de março de 2017.
  - » Fluxograma do processo de Exportação via DU-E
  - » Declaração De Exportação – DE.
  - » Declaração Simplificada De Exportação – DSE.
  - » Confirmação da Presença da Carga.
  - » Recepção dos Documentos via dossiê SISCOMEX.
  - » Seleção Parametrizada.
  - » Distribuição.
  - » Conferência Aduaneira / Desembarço.
  - » Interrupção de Despacho.
  - » Desembarço.
  - » Trânsito Aduaneiro.
  - » Registro dos Dados de Embarque.
  - » Averbação.
  - » Emissão do Comprovante de Exportação.
  - » Retificação e cancelamento do Despacho Aduaneiro.
  - » Fracionamento.

#### • **Aula 2: Exportação Prática**

- » Simulação do Despacho Aduaneiro de Exportação no Siscomex.
- » Simulação de DU-E no Processo de Despacho Aduaneiro de Exportação no Portal Único de Comércio Exterior.
  - » Gestão do processo de exportação: Documentos, análise e a relação entre o cliente e prestador de serviços.

### **Módulo 5: Procedimentos de Importação - 60h.**

#### • **Aula 1: Importação Teórica**

- » Etapas do Despacho Aduaneiro de Importação.
- » Fluxo do Despacho Aduaneiro de Importação.
- » Registro da Declaração.



- » Seleção Para Conferência Aduaneira.
- » Distribuição.
- » Conferência Aduaneira.
- » Interrupção e Formulação de Exigências.
- » Desembarço Aduaneiro.
- » Entrega da Mercadoria.
- » Entrega Fracionada.
- » Entrega Antecipada.
- » Retificação de Declaração.
- » Cancelamento de Declaração.
- » Procedimentos Especiais de Controle Aduaneiro.
- » Revisão Aduaneira

- **Aula 1: : Importação Prática**

- » Simulação do Despacho Aduaneiro de Importação no Siscomex.
- » Simulação da Gestão do Processo de Despacho (documentos, relatórios, relação com o cliente).

## **Módulo 6: Desenvolvimento de Caso - 45h.**

- **Aula 1: Registro de um Caso de Importação**

- » Apresentação e orientação sobre o seu desenvolvimento. Análise e desenvolvimento de um caso de importação – Documentos, classificação fiscal e definição de tributos, são algumas das situações vivenciadas nesta etapa. Simulação no Siscomex.

## **Módulo 7: Visita Técnica Virtual - 35h.**

- **Aula 1: Abordagem sobre Funcionamento de Portos, Aeroportos e Porto Seco**

- » Abordar sobre funcionamento de portos, aeroportos e porto seco (ênfase depende do local) no tocante as rotinas, tipos de equipamentos, profissionais envolvidos, prestadores de serviços.

## **Módulo 7: Visita Técnica Virtual - 35h.**

- **Aula 1: Habilitação de Empresas para Importação e Exportação – Radar**

- » Modalidades de RADAR:
  - Pessoa Física.
  - Pessoa Jurídica.

- » Submodalidades:
  - Expressa.
  - Limitada.
  - Ilimitada.
- » Documentos necessários.
- » Critérios de análise por parte da RFB.
- » Legislação do RADAR (IN RFB e Portaria COANA).

## • **Aula 2: Regimes Aduaneiros Especiais**

- » Trânsito Aduaneiro:
  - Conceito.
  - Fundamento legal.
  - Vantagens e desvantagens.
- » Entrepasto Aduaneiro:
  - Conceito.
  - Fundamento legal.
  - Vantagens e desvantagens.
- » Drawback Integrado:
  - Drawback suspensão.
  - Drawback isenção.
  - Conceito.
  - Aplicação.
  - Benefícios fiscais.
  - Solicitação do pedido de Drawback.
  - Controle do Drawback.
  - Baixa do Regime Aduaneiro Especial de Drawback.

## • **Aula 3: Infrações e Penalidades Aduaneiras**

- » Distinção entre Infrações Aduaneiras e Tributárias.
- » Denúncias espontâneas e infrações aduaneiras.
- » Embarço a fiscalização na área aduaneira.

**\*Módulo Adicional: Consultoria Empresarial – 20h.**

A Abracomex em parceria com a Massachusetts Institute Of Business - MIB oferecerá gratuitamente aos alunos aprovados um módulo adicional. Neste módulo você será capacitado para atuar como um Consultor Empresarial, sendo preparado para lidar com o mercado competitivo, atuando na elaboração de projetos de consultoria, no diagnóstico técnico das necessidades empresariais, entre outros pontos importantes para a formação do consultor.

**Visita Técnica:** será agendada de acordo com a disponibilidade dos terminais portuários.

## FASE 3 - METODOLOGIA DO ENSINO SUPERIOR E TRABALHO DE CONCLUSÃO DE CURSO

Carga horária: 20h - Modalidade: Online

Esta fase tem por objetivo o estudo de um módulo relacionado à metodologia do ensino superior, que prepara o aluno para exercer a atividade de professor no ensino superior, bem como as orientações para a construção do Trabalho de Conclusão de Curso com base na linha de pesquisa da área escolhida.

### **Módulo 1: Metodologia do Ensino Superior - 10h**

- Didática para a prática docente.
- História da educação no Brasil.
- Metodologias de ensino.
- Metodologia da pesquisa científica.
- Sociologia da educação.
- Teorias contemporâneas da aprendizagem.
- Educação a distância e novas tecnologias.
- Legislação da educação.
- Necessidades educacionais especiais.
- Metodologias ativas.
- Monografia – metodologia de ensino na educação superior.
- Práticas avaliativas.
- Tecnologias, multimídias e aprendizagem.

### **Módulo 2: Metodologia Científica - 10h**

- Metodologia Científica.
- Definição do tema da pesquisa.
- Definição da base conceitual.
- Discussão de casos práticos.
- Palestras sobre temas emergentes.
- Desenvolvimento do projeto.
- Orientação com professores.

**1. Plataforma Educacional:** Área acadêmica e o local de estudo. Onde os alunos acessam seu cadastro administrativo, financeiro, bem como os materiais didáticos do curso, interage com os demais alunos, tutores e realizam atividades.

**2. O endereço do Plataforma Educacional é:** [www.ensinocomex.com.br](http://www.ensinocomex.com.br)

**3.** Os conteúdos do curso podem ser acessados em qualquer dia á qualquer horário, até o prazo final do curso, de acordo com o calendário da turma, disponível no Portal Educacional.

**4.** Para fins de aprovação todas as etapas de construção do TCC devem ser enviadas ao professor orientador para análise através do e-mail [orientacaotcc@abracomex.org](mailto:orientacaotcc@abracomex.org)

**5. Veja como é fácil estudar na Abracomex acesse:** Apresentação do Portal de Ensino - <http://bit.ly/portal-ensino>

**6. Duração do Curso:** 12 meses.

## MATRICULE-SE



[inscricao@abracomex.org](mailto:inscricao@abracomex.org)



0800-718-3810



[abracomex.org](http://abracomex.org)